

Devenez Maître d'apprentissage

## • Pour l'employeur

- Transmettre et communiquer les valeurs de son métier.
- Bénéficier d'un dispositif d'aides financières.
- Exonérer partiellement ou totalement des charges patronales.
- S'assurer de la pérennité du savoir-faire spécifique à l'activité.



### Contacts :

Corinne HUET (référente pédagogique)  
corinne.huet@ac-poitiers.fr  
06.09.72.91.35

Jean-Louis GAUTRIAUD (DDFPT)  
jean-louis.gautriaud@ac-poitiers.fr 06.19.81.39.57

Lilian NAVEAU (intervenant éco-gestion)  
lilian.naveau@ac-poitiers.fr  
06.61.63.45.57

Lycée de l'Atlantique  
2 rue Montréal-17205 Royan cedex  
Tél: 05 46 23 55 00  
<https://www.lyceeatlantique.fr>



- ✓ Conseil
- ✓ Commercialisation
- ✓ Solutions
- ✓ Techniques

PAR  
APPRENTISSAGE

Spécialité vente de  
matériaux du bâtiment

**JOB DATING**

**MERCREDI 26 AVRIL 2023**

DE 13H30 A 18H00

Venez rencontrer vos futur(e)s apprenti(e)s

## • Pour l'apprenti(e)



➤ **Préparer un diplôme d'état.**

➤ **Apprendre un métier tout en étant rémunéré(e)s.**

➤ **Un contrat de travail et les avantages des salarié(e)s.**

➤ **Une expérience professionnelle garantie.**

Session 2022 :  
100 % de réussite

## Qui peut s'inscrire ?

- Titulaires d'un niveau IV (Baccalauréats Généraux, Technologiques et Professionnels).
- Jeunes en contrat de professionnalisation.
- Salariés d'entreprises (Titulaires du baccalauréat ou équivalent) dans le cadre d'un CIF (CPF) ou d'un plan de professionnalisation.

## Où et comment ?

- Admission PARCOURSUP.
- Lettre de candidature avec CV à adresser au Lycée de l'Atlantique.

## Déroulement de la formation

- 2 années d'alternance partagées entre l'entreprise et le centre de formation sur des périodes allant de 3 à 5 semaines.



## Le Métier et ses Compétences

- **Le titulaire de diplôme à pour fonctions principales la vente de matériaux et de services qui nécessite des compétences techniques et commerciales**
- **C'est un négociateur-vendeur**
- **Il conseille la clientèle dans l'identification, l'analyse et la formulation de ses attentes**
- **Il gère et développe ses activités dans le cadre d'une politique commerciale**



## Les Formateurs

- Professeurs diplômés de l'Éducation Nationale

## Les secteurs d'activité concernés

- Négoces de matériaux de construction, décoration, menuiserie, carrelage, matériel électrique, climatisation...
- Fabricants matériaux bâtiment
- Bureau d'étude
- Constructeurs, entreprises du bâtiment, cuisinistes, piscinistes...